

BTS

Management Commercial Opérationnel

Enseignement Supérieur
BAC + 2
Scolaire - Apprentissage



UNE FORMATION TOURNÉE VERS

Le BTS forme des responsables opérationnels de tout au partie d'une unité commerciale

4 BLOCS PROFESSIONNELS

- Animer et Dynamiser l'Offre Commerciale
- Développer la Relation Client et assurer la Vente Conseil
- Assurer la Gestion Opérationnelle
- Manager l'Equipe Commerciale

DÉBOUCHÉS ET SECTEURS D'ACTIVITÉ

Les titulaires du BTS management commercial opérationnel travaillent principalement dans des entreprises de distribution (alimentaire ou spécialisée). Ils peuvent également exercer dans :

- Des unités commerciales d'entreprises de production
- Des entreprises de e-commerce
- Des entreprises de services
- Des associations à but lucratif

Ces structures permettent aux diplômés de développer leurs compétences en vente, gestion commerciale et management d'équipe.

PROFIL

Le BTS est ouvert aux titulaires d'un Baccalauréat

AVEC UN FORT INTÉRÊT POUR

- LE COMMERCE
- LE NUMÉRIQUE
- LE RELATIONNEL
- LE TRAVAIL D'EQUIPE

PÉDAGOGIE

- Accompagnement personnalisé
- Gestion de projet

LE MONDE PROFESSIONNEL

FORMATION PROFESSIONNALISANTE

- 16 semaines de stage dans tout type d'unité commerciale
- TD externalisé
- Partenariats et collaborations avec des organisations locales (Journée de l'entrepreneuriat, Stage dating, projets BDE)

PLATEAUX NUMÉRIQUES



APRÈS LA FORMATION

La polyvalence validée par le diplôme permet un vaste choix de poursuites d'études.

3ÈME ANNÉE DE BUT

- Parcours "Marketing et Management du point de vente
- Parcours "Business Développement et Management de la Relation Client" en TC (Techniques de Commercialisation)...

LICENCES PROFESSIONNELLES

- Management et gestion des organisations
- Métier du Marketing Opérationnel
- E-commerce et Marketing numérique

Prépa ATS pour Ecoles sup de Management

Écoles de commerces

Écoles spécialisées

Marché du travail

SÉCURISATION DES PARCOURS

Possibilité de passage de la voie scolaire à l'apprentissage



EXEMPLES DE MÉTIERS



MANAGER DE MAGASIN



CHEF/FE DE RAYON



CONSEILLER/ÈRE
DE VENTE



ASSISTANT COMMERCIAL

ADMISSION

Candidature via **Parcoursup**

Sélection des candidats sur :

- Projet motivé
- Étude du dossier
- Engagement (bénévolat, sportif...)

EN SAVOIR PLUS

SCANNEZ-MOI



PORTES OUVERTES
STAGES D'IMMERSION



FORMATION
HABILITÉE
AU CCF

**LYCÉE
LOUIS DE FOIX
BAYONNE**

4, avenue Jean Rostand
64100 BAYONNE

Tél: 05 59 63 31 10

ddfpt.0640011p@ac-bordeaux.fr

<http://louisdefoix.fr>